**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ ДОМОХОЗЯЙСТВ**

**Домохозяйство** – это совокупность физических лиц, проживающих совместно и обеспечивающих себя всем необходимым для жизни, полностью или частично объединяя и расходуя свои средства.

Домохозяйства делятся на две **большие группы**:

1. Частные домохозяйства – это семья, несколько семей. Главный признак домохозяйства не родство входящих в него людей, а их совместное проживание, наличие общего бюджета и быта.
2. Институциональные (коллективные) домохозяйства – это группа лиц, не связанных родством, которые долгое время живут вместе и не могут самостоятельно принимать решение об использовании заработанных совместно средств. Пример: заключенные в тюрьме, пациенты психиатрических клиник, домов престарелых, интернатов и пр.

**Домохозяйства** выполняют несколько основных экономических **функций:**

* Домохозяйство как потребитель. Потребительские товары – это товары и услуги, которые непосредственно удовлетворяют потребности человека и уничтожаются в процессе потребления. К ним относят достаточно широкий перечень товаров. Права потребителей защищаются Федеральным Законом «О защите прав потребителей».
* Домохозяйство как производитель обладает рядом уникальных черт:
* производство не требует регистрации в качестве предпринимательской деятельности;
* факторы производства находятся во владении членов домохозяйства;
* домохозяйство как таковое не может вступать в договорные отношения, а только его отдельные члены.
* Домохозяйство как поставщик труда. Домохозяйство (семья) является единственным источником воспроизводства человека и его функция воспроизводить человеческий капитал и поставлять труд на рынок. Человеческий капитал – это воплощенный в человеке запас способностей, знаний, навыков и мотиваций. Уровень человеческого капитала зависит от врожденны способностей и талантов индивидуума, его образования и приобретенной квалификации, здоровья и многого другого.

Различают несколько основных **видов доходов домохозяйств**:

1. Трудовой доход – это доходы членов домохозяйств, работающих по найму и доходы лиц, занимающихся предпринимательской деятельностью.
2. Имущественный доход – это доходы от владения имуществом, находящимся в собственности.
3. Трансферты – это пенсии, пособия и другие социальные выплаты.

**Основные расходы** домашних хозяйств направлены на:

* Потребление. Расходы на покупку товаров и услуг, предназначенных для потребления.
* Сбережения, т.е. накопление денег или неденежных активов с расчетом на их использование будущем.
* Трансферты – это платежи и взносы государству, штрафы, алименты и пр.

**Семейный бюджет** – это баланс доходов и расходов домохозяйства за определенный период времени.

Для домохозяйства важны как объем денежных доходов, так и объем товаров и услуг, который оно сможет на эти доходы обрести. В экономике различают:

1. Номинальный доход – это сумма денежных доходов членов домохозяйства за определенный период, например, месяц или год.
2. Реальный доход – это объем товаров и услуг, которые домохозяйство может приобрести на свои номинальные доходы.

**Реальный доход** = номинальный доход / показатель изменения цен, который называется Индексов потребительских цен.

Пример: После получения отцом в прошлом году надбавки к зарплате номинальный доход семьи увеличился на 20 %. Однако цены в том же году выросли на 10 %. В результате: реальный доход = (1,2 / 1,1 – 1) \* 100 = 9 %. Если показатель со знаком «-», то семья стала беднее.

Литература:

1. Киреев А. «Экономика 10-11 класс». Москва, Вита-пресс», 2012 г. стр. 58-61, 76-80
2. Липсиц И.В. «Основы экономики». Москва, Вита-Пресс, 2012 г. стр. 120-125